

Mobile Sales App

App für mobile Anwendung



Die mobile Sales App ermöglicht Ihren Vertriebsmitarbeitern auf wesentliche Verkaufsinformationen von unterwegs zuzugreifen – auch offline. Dank der Möglichkeit auch ohne Netzabdeckung zu arbeiten, optimieren Sie Ihren Vertrieb maßgeblich. Die App ist vollständig in Microsoft Dynamics 365 Business Central (BC) integriert. Sie arbeiten ohne Schnittstellen und vermeiden Doppeleingaben.

Vorteile und Nutzen

- Uneingeschränktes Arbeiten auch ohne Netzabdeckung
- Wesentliche Information für Ihr Verkaufsgespräch sind stets verfügbar
- Zeitersparnis, da bei der Synchronisierung nur Änderungen übertragen werden
- Maximale Sicherheit dank geschützter Verbindung
- Upgrade Sicherheit durch Microsoft Zertifizierung
- Sie können entscheiden, welche Tabellen auf der App genutzt werden sollen z.B.
 - Kontakte aus CRM
 - Angebote, Aufträge, Rechnungen, Gutschriften
 - Preisberechnung
 - Produktinfos (inkl. PDFs & Bildern)
 - Lagerbestände
 - Verkaufsgespräch
 - Debitorenposten
 - Unterschriftsfunktion
 - etc.

Wesentliche Funktionen und Leistungen

- Vollautomatische App für Tablet PC und Smartphone (iPhone, iPad, Android)
- App kann online und offline eingesetzt werden
- Einrichtung erfolgt direkt in BC
- Mobiler Zugriff auf wesentliche Informationen aus BC
- Bearbeitung von Information direkt in der App
- Bequeme Synchronisierung der Daten in die Datenbank

